Dream Ambassador. 主催

新設講座

型が分かれば、
数字が変わる。

数字を作る営業のかたち

～ケアマネ営業と新規獲得の戦略～



- 売上の構造を知る
- ケアマネ営業の型をつくる
- 見学・体験を成約に繋げる

受講料

54,000円（税別）/ 1名
（18,000円×全3回）

全3回
各2時間
（Zoom開催）

オンライン開催　全国どこからでも受講可能

こんな方におすすめ
管理者・施設長・営業担当・経営者の方

Dream Ambassador.

① 数字を作る営業のかたち 全3回プログラム

第1回 数字の構造と、新規獲得の流れをつかむ — ワークあり

第2回 ケアマネ営業 ― 紹介の入口をつくる ― — ワークあり

第3回 見学・体験から成約へ ― 「楽しかった」で終わらせない ― — ワークあり

開催日程

12月開始日程		2月開始日程	
第1回	12/17(木)	第1回	2/9(火)
第2回	1/21(木)	第2回	3/9(火)
第3回	2/18(木)	第3回	4/6(火)

各2時間(14:00～16:00)／Zoom開催

担当講師

講師：清水 保孝

株式会社Dream Ambassador. 代表取締役

大学院在学中に老人保健施設、整形外科、デイサービス、訪問リハビリなどを経験し、介護施設の開設・運営支援を行う介護コンサルティングに就職。前職では医師や株式会社が介護サービスに参入する際に、事業コンセプト、用地、建物監修、事業計画といった企画から、採用、集客、研修、オペレーション設計などを経験。介護業界が発展し高齢者が過ごしやすい世界にするには、夢を持った医療・介護業界の経営者が描く世界観を伝道していく必要性を感じ、2022年創業。



講師：脇坂 典秀

株式会社Dream Ambassador. 執行役員

求人会社にて営業課長として従事後、医療保険訪問マッサージの事業所所長・デイサービスのエリアマネージャーを経験。その後、介護施設の開設・運営支援を行うコンサルティング会社に入職し、複数法人を支援。セミナー講師としても多数登壇。現在は、介護・福祉人材の採用支援と施設運営のコンサルティングに従事。



お申込み・お問い合わせ
株式会社Dream Ambassador
名古屋市中村区名駅
担当：上田 篤史
TEL 070-5441-4568
MAIL a.ueda@dream-ambassador.com

お申込みフォーム
QRコード準備中

一緒に、現場を前へ進めましょう。